



PROFFSNYTT Nr. 1/2013

FRÅNLUFTSVÄRME:

NIBE DOMINERAR TEST
AV NYA FRÅNLUFTS-
VÄRMEPUMPAR

NY VÅR FÖR
FRÅNLUFTS-
VÄRMEPUMPAR
NÄR EU SVÄNGER

”Miljö kan
vara affärsnytta”

LILJESTRANDS HAR KOLL PÅ DISTANS

ETT STEG BAK OCH FLERA STEG FRAMÅT

VAD HÄNDE MED den svenska värmepumpsmarknaden 2012? Med en av världens starkaste ekonomier i ryggen, varför backade nybyggnationen av småhus till en historisk låg nivå?

Onekligen utvecklades 2012 till ett mycket svagt år på den svenska marknaden för värmepumpar med en rekordstor tillbakagång, mätt i antal installerade enheter. Det andra halvårets mycket svaga efterfrågan vittnar om att slutkonsumenten är tveksam till att investera i en finansiellt osäker omvärld samt om att det är svårare att få lån till att bygga småhus och fastigheter. En temporär uppbromsning kan noteras på några Europeiska marknader men det finns också ekonomier som uppvisar styrka och beslutsamhet. Bland annat växte den tyska marknaden och i stort sett samtliga östeuropeiska marknader under 2012.

Trots en starkt minskande svensk hemmamarknad i fjol är det ändå med stor tillfredsställelse som vi konstaterar att vi tillsammans med er lyckats ta marknadsandelar inom samtliga produktsegment. Detta ger en total marknadsandel för NIBE's värmepumpar som är vår högsta någonsin i Sverige.

Under de senaste månaderna har den svenska Energimyndigheten offentliggjort de omfattande testerna av marknadens mark-/bergvärmepumpar samt frånluftsvärmepumpar. Samtliga största aktörer på den svenska marknaden deltog och resultaten visar klart att NIBE är det bästa valet för majoriteten av svenska villaägare

I hela 14 av 25 punkter uppvisar NIBE's bergvärmepump F1245 de bästa värdena i mark-/bergvärmepumpstest i jämförelse med alla övriga deltagande varumärken

I 15 av 20 mätpunkter uppvisar NIBE's varvtalsstyrda frånluftsvärmepump F750 de bästa mätvärdena

Den oberoende jämförelsen bekräftar att vår produktutveckling ligger i ett absolut toppskikt och att vår produktutvecklingsstrategi är helt riktig. Två stora steg framåt togs här.

Ett mycket stort tack till er installatörer som deltog i vår genomförda kundundersökning under slutet av 2012. 400 installatörer fick frågor om vårt företag, vår kundsupport, det personliga bemötandet, produkterna, kvaliteten och mycket mer. Vi genomför denna omfattande undersökning ungefär vartannat år med syfte att ständigt förbättra hela vårt erbjudande. Resultatet visar att vi blivit bättre på bland annat

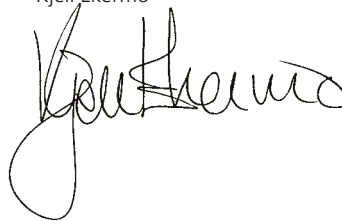
framkomlighet till kundsupport och telefontillgänglighet, där vi tidigare inte alltid varit på topp. Ni ger mycket höga betyg för produkterna samt företaget som sådant, vilket gläder oss och sporrar till ytterligare förbättringar.

En målinriktad och framgångsrik produktutveckling har alltid varit, är just nu och kommer vara en av de allra mest prioriterade verksamheterna inom NIBE. Trots en för tillfället avvaktande Europamarknad satsar vi än mer på att utveckla nya, optimerade och prestandastarka produkter och helhetskoncept. Alldeles före årsskiftet invigdes den senaste investeringen i Markaryd i form av ett av Europas modernaste testlaboratorium för uteluftsvärmepumpar, vilket ytterligare förstärker vår tekniska utvärderingskapacitet. I mitten på mars månad genomförs Europas största mässa inom vår gemensamma bransch, ISH i Frankfurt. NIBE-gruppen kommer att delta med hela åtta montrar som sammantaget representerar en stor del av vårt Europeiska produktutbud. Under mässdagarna kommer ett antal mycket intressanta nya produkter att visas som naturligtvis till stor del kommer att introduceras även på den svenska marknaden. Vid sidan om ett mycket brett och starkt bergvärme- och frånluftsvärmepumpskoncept kommer vi ta ytterligare steg framåt inom uteluftsvärmepumpar samt med flera nyheter även inom andra produktområden.

Har ni tillfälle och möjlighet är ni mycket välkomna till NIBE's huvudmonter i Hall 8 så bjuder vi på kaffe och macka samt en rundvandring i vår monter bland alla produktnyheter.

Väl mött i Frankfurt !

Kjell Ekermo




NIBE ENERGY SYSTEMS

Försäljning
Kundsupport
Marknadskommunikation
Tel: 0433-73 000

SÖDRA NORRLAND

Tommy Landin
HUDIKSVALL
Tel: 0433-27 34 65
SMS: 070-213 69 19

Håkan Berntsson

SOLLENTUNA
Tel: 0433-27 34 86
SMS: 070-573 98 03

SYDVÄSTRA

Arne Gustafsson
HALMSTAD
Tel: 0433-27 34 55
SMS: 070-582 50 05

SÖDRA

Fredrik Steiner
HÖLLVIKEN
Tel: 0433-27 34 58
SMS: 070-516 39 86

NORRA NORRLAND

Ingemar Jonsson
UMEÅ
Tel: 0433-27 34 54
SMS: 070-209 73 02

STOCKHOLM

Peter Eriksson
SOLLENTUNA
Tel: 0433-27 34 64
SMS: 070-655 45 05

VÄSTRA

Mikael Albo
FALKÖPING
Tel: 0433-27 34 60
SMS: 070-699 55 80

ÖSTRA

Ola Bredell
KATRINEHOLM
Tel: 0433-27 34 61
SMS: 070-582 31 20

MARKARYD

Fredrik Snygg
VITTSJÖ
Tel: 0433-27 34 57
SMS: 070-190 03 16

MELLERSTA NORRLAND

Patrik Åhman
DOMSJÖ
Tel: 0433-27 34 62
SMS: 070-190 04 79

Per Johansson

SOLLENTUNA
Tel: 0433-27 34 63
SMS: 070-751 74 09

Christer Svensson

GÖTEBORG
Tel: 0433-27 34 56
SMS: 070-209 06 11



JAN ENEGÅRD: ”Miljö kan vara affärs- nytta”

Enstar i Stockholm är ett företag som har gjort sig kända för att ta fram kreativa värme- och kyllosningar för olika typer av fastighetsägare. Bland annat har man i Saltsjöbaden gjort vad som kan vara landets största installation av NIBE-bergvärmepumpar. Istället för att bara arbeta med projektering och installation, tar Enstar ett helhetsgrepp på sina kunders situation och letar fram lösningar som ger pengar för kunden. Men pengar är inte alltid bara pengar. Pengar kan även finnas i miljöarbetet!

ATT RÄKNA PÅ BESPARINGAR och konkret affärsnytta är vardag för alla som arbetar med värmepumpar. Men Jan Enegård och kollegorna på Enstar har gått ett steg längre.

– Vi som arbetar med värmepumpar vet att det är en stor miljövinst för de som byter ut traditionell uppvärmning, berättar han.

– Problemet är att alla inte vet detta. De utsätts löpande för påverkan av kommuner och fjärrvärmebolag som säger att all el är ”smutsig”. Men kommer man bara nära kunden och kan förklara hur det ser ut i verkligheten så kan man få dem att läsa på och sätta sig in i fakta.

Jan menar att miljötankande idag inte längre bara är ett ”snyggt ord”. Att visa på en låg miljöpåverkan har visat sig kunna ge hans kunder nya och högre intäkter.

– Många företag och institutioner lever idag under hårda miljöpolicyer. Ibland är dessa självpåtagna, ibland är de direktiv från ägare, huvudmän eller ganska ofta marknaden. Miljökraven gör att dessa aktörer måste ta miljöhänsyn i alla sina beslut. Från val av bilar till vilka krav man ställer på sina hyresvärdar.

– En hyresvärd som erbjuder ”grön” uppvärmning, och helst även ”grön kyla”, kan få kunder som är beredda att betala mer för detta. Inte minst för att dessa kunder själva säljer på att ha en miljöprofil. Det är slutkunden som styr.

BERGVÄRME GAV STORT UPPDRAG!

Ett mycket speciellt exempel på detta är den japanska spanläggningen Yasuragi Hasseludden i Stockholms skärgård.



Fortums fjärrvärmeverk i Värtahamnen i Stockholm. Koleldningen här står för lika mycket koldioxidutsläpp som all biltrafik i hela Stockholm. Det hör man sällan nämnas i fjärrvärmedebatten.

Enstar installerade en bergvärmearläggning som minskat förbrukningen av eldningsolja med 70 %.

Dessutom återvinns värmen i poolvattnet för att värma upp huset och för att återföra värme till berget. För några år sedan var Yasuragi Hasseludden med i upphandlingen av ett stort internationellt event. Till slut var det två anläggningar som stod kvar i upphandlingen men det som föllde avgörandet var Hasseluddens miljöåtagande – med bergvärmearläggningen som krona på verket.

– Det kan finnas många företag där ute som kan tjäna mer pengar med en tydligare miljöprofil. Vi som arbetar med värmepumpar måste bli ännu duktigare på att förklara att detta verkligen är förnybar energi och att fjärrvärme inte är fläckfri. För mig räcker det med att peka på skorstenarna på Fortums koleldade värmeverk i Värta-hamnen här i Stockholm, sedan förstår de flesta ...

FEM TIPS OM ATT SÄLJA MED MILJÖARGUMENT:

- **Lär dig allt** du kan om hur värmepumpar arbetar med förnybar energi.
- **Förklara** detta för alla du känner. Någon känner (eller är) en lokalpolitiker.
- **Berätta** för lokalpressen.
- **Var med** på föredrag och liknande för lokala näringslivet och politiker.
- **Dela länkar** och **debattera** i sociala medier.

Ny vår för frånluftsvärmepumpar när EU svänger.

2020 ska 20 % av EU's energi för uppvärmning komma från förnyelsebara energikällor. Det är ett direktiv som alla länder måste följa. Men – vad är en förnyelsebar energikälla egentligen? Det råder det delade meningar om i Europa. Därför har NIBE lagt mycket tid på att lära EU's beslutsfattare hur en frånluftsvärmepump fungerar.

HÄROMÅRET KOM HELT nya svenska byggregler som många bedömde skulle göra det svårt för frånluftsvärmepumparna att hävda sig i konkurrensen. Vissa tillverkare gick så långt att de mer eller mindre slutade med den här typen av värmepumpar.

På NIBE gjorde man tvärtom. Man satsade på att ta fram en helt ny frånluftsvärmepump. Just för de nya reglerna.

– BBR 16 spåddes av många att bli frånluftsvärmepumparnas död, berättar Richard Carlholmer på NIBE.

– Men vi valde istället att satsa framåt, och ta fram en värmepump som klarade de hårda nya kraven på energiförbrukning.

Resultatet blev NIBE F750. En frånluftsvärmepump med det nytänkande som är genomgående för "den nya generationens värmepumpar". Vardagsdetalj är framtagen och vald med energibesparing i främsta rummet. Varvtalsreglerad kompressor, lågenergiflukt, lågenergicirkulationspump, extra väl isolerad varmvattentank är bara några exempel som gjorde att NIBE F750 klarade BBR 16-kraven.

Jämfört med en konventionell frånluftsvärmepump sparar även den som bor i ett hus byggt med tidigare regler stora pengar. Den som bor på 150 m² sparar upp till 5200 kWh/extra per år på att köpa en NIBE F750.

EU-REGLER

Men det är inte bara svenska regler som man måste ta itu med. När EU presenterade sin vision om att 20 % av all energi för uppvärmning ska komma från förnyelsebara energikällor år 2020 så var det goda nyheter för alla som arbetar med värmepumpar. Ända till man insåg att regelförfattarnas kunskaper inte var så goda som man önskat.

– Vi insåg att man inte var så klar över hur en modern frånluftsvärmepump fungerar, berättar Richard.

Många trodde att den enbart tar tillbaka den värme som uteluften tillförts på sin passage genom byggnaden, och då är det ju klart att det är svårt att betrakta det som förnyelsebar energi. Men en frånluftsvärmepump tar ju även en del av sin energi från uteluften. Det innebär att luften lämnar byggnaden med en lägre temperatur än den hade

när den togs in som uteluft, alltså precis som för en luft-/vattenvärmepump.

I en modern frånluftsvärmepump kommer ca 25-30 % av energin från uteluften. Och den delen av uppvärmningsenergin är därmed i allra högsta grad förnyelsebar.

– Vi har lagt mycket tid och kraft på att få fram denna information till de som arbetar med detaljerna kring EU's regelverk, säger Richard.

– Man måste vara klar över att vi i Sverige och Skandinavien har en mycket längre och djupare praktisk kunskap om speciellt frånluftsvärmepumpar än vad man har i andra delar av Europa. Det är alltså upp till oss att förklara hur tekniken fungerar.

I det förslag till regelverk som nu föreligger är frånluftsvärmepumpar med som en av de delar som kan komma att hjälpa EU att nå klimatmålet.

Allt kan hända. Men nu vet även EU vad en frånluftsvärmepump kan prestera i form av förnyelsebar energi. Så nu håller vi tummarna för att man fattar ett klokt beslut!

NIBE dominerar test av nya frånluftsvärmepumpar

Nu har Energimyndigheten släppt sitt test av marknadens frånluftsvärmepumpar med varvtalsreglering.

Testresultaten visar att alla är effektiva men att helsvenska NIBE F750 är den modell som tar hem de flesta grensegrarna.

Och – den enda som i testet klarar dagens regler för ett nybyggt hus på 120 m².

FRÅNLUFTSVÄRMEPUMP MED SIN LÅGA installationskostnad har länge varit en favorit för ägare till moderna svenska villor. Men frånluftsvärmepumpar med varvtalsreglering är en nyhet. Varvtalsreglering innebär att värmepumpen automatiskt anpassar sig till husets aktuella effektbehov och därmed sparar ännu mer energi. En vanlig villaägare som byter från en vanlig frånluftsvärmepump till en med varvtalsreglering kan spara mer än 5 000 kronor om året.

Energimyndigheten testade värmepumparnas effektivitet i hus med 120 och 180 kvadratmeters boyta både med golvvärme och radiatorer. Dessutom testade man hur mycket varmvatten som kunde produceras och vilka förluster som uppstod.

NIBE F750 visade de bästa resultaten i 15 av de 20 utförda testerna. Bland annat uppnådde den högsta årsvärmefaktor, högsta varmvattenkapacitet och högsta energibesparing i hus med 120 kvadratmeters golvyta.

– Den stora skillnaden hittar man på varmvattensidan, berättar Richard Carlholmer på NIBE.

Där de andra modellerna klarar 104-111 liter så kan vår modell producera 208 liter, och alltså gott och väl fylla ett helt badkar utan att koppla in drift med elpatron. Ändå finns det varmvatten kvar för en dusch ...

Tomgångsförlusten vid varmvattenproduktion är också bara 480 kilowattimmar per år, att jämföra med 935 och 1 480 kilowattimmar för de andra två.

ENSAM OM ATT KLARA KRAV

De flesta av de frånluftsvärmepumpar som säljs idag används för att byta ut äldre modeller i hus från 80- och 90-talen. NIBE F750 utvecklades dock särskilt för att även klara nya byggregler för nyproducerade hus. Här får energiåtgången vara maximalt 55 kilowattimmar per kvadratmeter och år i klimatzon 3. NIBE F750 uppmäts till 47 (golvvärme) respektive 52 (radiatorer) och är den enda som ligger under gränsen i båda fallen.

– Det är anmärkningsvärt att vi är den enda av de testade värmepumparna som klarar de gällande reglerna för nyproduktion.

MER TRYGGHET FÖR DEN SOM KÖPER FRÅNLUFTSVÄRMEPUMP!

Nu uppgraderar vi tryggheten för den som köper våra nyare modeller av frånluftsvärmepumpar. Från och med februari i år har dessa samma trygghetsförsäkring som våra bergvärmepumpar. Det betyder att sex års försäkring ingår och redan vid installationstillfället kan man teckna upp sig även för år sju. När detta gått kan man köpa till år åtta, nio och tio.

Detta gäller på följande värmepumpar med följande serienummer:

F370	066013.....	RSK.nr 6250988
F470	066014.....	RSK.nr 6250989
F750	066015.....	RSK.nr 6250990



UPPGRADERAD NIBE F750

Nu tar NIBE F750 ett stort steg in i framtiden. Inte minst hos professionella användare. Från och med serienummer som börjar med 066015 är nämligen alla NIBE F750 försedda med NIBE Uplink. Du ansluter bara en nätverkskabel och sedan kan du kontrollera och styra värmepumpen från en vanlig webbläsare!

LILJESTRAND

STYR PÅ DISTANS!

Liljestrand Fastigheter i Stockholm blev en av de första som installerade värmepumpar med nya internetkopplingen NIBE Uplink. Tre NIBE F1345 står i företagets nybyggda lagerbyggnader och kontrolleras från kontoret en bit därifrån, eller från en dator var som helst i världen.



Liljestrands Fastigheter har en ganska speciell affärsidé. Man köper tomter och bebygger dem med bostadshus som man sedan säljer till bostadsrättsföreningar. Företaget är en van köpare av värmesystem och installerar ett 10-tal värmepumpar per år i sina fastigheter.

– När man byggde en ny lagerbyggnad var det självklart att man skulle värma även den med bergvärme, berättar Håkan Westman som är projektingenjör på företaget.

– Vi har två befintliga byggnader som är nästan identiska och där det går åt lika mycket energi för att värma dem.

– Den ena värms med fjärrvärme och i den andra har vi installerat NIBE

F1330. Skillnaden i uppvärmningskostnad är klart till värmepumpens fördel!

I den nya byggnaden valde man att installera tre NIBE F1345 på vardera 60 kW. De tre värmepumparna ger dessutom via kulvert värme åt kontorsbyggnaden 60 meter bort där man nu väljer att koppla bort sig från fjärrvärmenätet.

– Vi har kopplat upp oss via NIBE Uplink, så jag kan ha kontroll på alla de tre värmepumparna från kontorsbyggnaden eller via en iPad eller smartphone. Det var väldigt smidigt att komma igång och vi ser även detta som ett test för de fastigheter vi bygger för försäljning.

– Genom Uplink kan vi hjälpa en ny köpare att hålla ett öga på sin värmeanläggning, och även ge ”hjälp till självhjälp” utan att vara på plats.



Vi lär oss!

I **FJOL VAR DET DAGS** för vår stora Gfk-kundnöjdhetsundersökning igen. Senast den gjordes var 2009 och vi är glada över att vi totalt sett ligger kvar på mycket höga snittbetyget 6 (på en skala på 1-7).

Men roligast av allt är att vi också kan se att vi lyssnar på er! Vid vår förra undersökning märkte vi att det var på områden som hade med framkomlighet att göra (väntetider i telefon, framkomlighet till handläggare mm) som vi hade sämst betyg. I år har vi höjt alla dessa betyg kraftigt. Det visar att vi är på rätt väg – men vi är inte framme ännu. Högsta betyget? Som vanligt – Företagets anseende. Det är ett betyg som vi är rejält stolta över!

Ett stort tack för att ni hjälper oss att bli bättre!

Fjällgården vann!



I **HÖSTAS KÖRDE VI** första omgången i vår "installationstävling" för NIBE:s proffspaketkunder. Vi ville få tips på värmepumpsinstallationer som har varit lyckade, väldigt enkla eller väldigt annorlunda lösningar, från koja till slott!

Vinnare i vår allra första tävling blev Stefan Esbjörnsson på "Rörömkar'n" på just Rörön (passande adress!) med en installation som omfattade fyra värmepumpar i fem hus i Henvälens Fjällgård i Härjedalen.

Stefan vinner en resecheck på 10 000 kronor! Grattis!

VILL DU VARA MED I NÄSTA TÄVLING så vill vi ha ditt bidrag senast den 30 april. OBS - endast för de som gått med i "Proffspaketet".

MISSA INTE FABRIKANTGRUPPENS TRÄFFAR!

Tio gånger om året anordnar Fabrikantgruppen träffar med folk från bygg- och VVS-branschen över hela landet. Då kan du förutom oss på NIBE träffa Ifö, Mora/FM Mattsson, Purus, Uponor, Siemens och Xylem på en och samma gång. Men – vi måste veta att du är intresserad.

Ring **Magdalena Stierndahl** på **0492-12550** (eller maila på magdalen@fabrikantgruppen.se) så är du säker på att bli inbjuden nästa gång vi är i närheten. Gå gärna in och läs mer om fabrikantgruppen och träffarna på www.fabrikantgruppen.se

Skoldags!

Nu är det dags för vårens utbildningar här i Markaryd. Totalt nio olika utbildningar finns att välja mellan och alla ger dig och ditt företag nya konkurrensfördelar.

Du hittar mer information om alla utbildningar på: www.nibe.se/Partners/NIBE-Training/

Berg- och Luft-/vattenvärmepumpar för villor:	25 mars
Frånluftsvärmepumpar - villor	Teknik: 2 april
Frånluftsvärmepumpar - villor	Service: 6 mars, 10 april
Luft/vatten-värmepumpar - villor	Teknik: 13 april
Luft/vatten-värmepumpar - villor	Service: 27 mars, 12 juni
Bergvärmepumpar - villor	Teknik: 15 april
Bergvärmepumpar - villor	Service: 19 april
Bergvärmepumpar - fastigheter	Bas: 5 april
Bergvärmepumpar - fastigheter	Teknik: 11 mars, 30 april
Bergvärmepumpar - fastigheter	Service: 17 maj, 28 juni
Dimensionering och projektering av VP för fastigheter:	31 maj, 14 juni
Kylcertifieringskurs:	22-26 april
Kylteknik i värmepumpar:	18 mars, 8 maj
EU-Certifiering:	11-12 april, 24-35 juni

RÄTT LÖSNING: En sorts värmepump från förr.
Vinnare i korsordstävlingen NIBE Proffsnytt 4/12 är:
Johan Saadio, WSP Systems VVS- teknik, SKELLEFTEÅ • Rose Marie Glas, Dahl Sverige AB, VÄSTERÅS • Yvonne Jönsson, Dahl Sverige AB, VÄXJÖ • Magnus Rindfalk, Skanska direkt AB, RYDSGÅRD • Gunnel Håkansson, Bröderna Håkansson Rör AB, HALMSTAD • Peter Mattsson Rör i Roslagen AB, NORRTÄLJE • Anette Andersson, Ahlsell AB, LINKÖPING • Hans Holmgren, Holmgrens Rör och värme AB, HUDDINGE • Lena Karlsson, Frides Rör AB, KUNGSHAMN • Bengt Jonasson, BJ Värmemontage AB, VÄSTERÅS

SARPGA	ÅLRA PA DARTULUN VAG	KOLU	TILRELA PENGAR	†	PABA- SIFER	ÖVER- NATUR- LÖST TEJON
OSKARPA						
SOVARE TR	JUNIN		ÄRELAGS			
DMTYCKT	ÄLSKAD					
UFRASEN	LÄLLIRE	SKICK I ITÄLLIV SPELLETT				
AVLÅNG	DEEON	ROM	GERACET LÄNGT TELEK CUP NOBET			SÄCK
		ÖRNERS SPISARTE FRÖST				
LISANDER	ÖRN	KONIK BE- HÄNDING	ÅLKA- RAMN	KLAD- VÖR	UPPUSKT I SOCIETY- HENTSET	Ü
G	ENIAL	ALFA	TJATA	Ä	V	STAV- ANNA SKALL DEA
BRUNN PRODUS VIGNAL EFTER	NYSNING	ÅKARE	REPETERAR	ÅKAR	ÄR RÄDIG PRAVAG	AN
KYL*NO	ONT	ÅKA	ATOMEN	ÅKAR	ÄR IN UPP MÖRKE I SCOLAN	FLÄCK- FRITZ
I	SATAKTIVARE	ILAR				
ÄNSLAN	ORONÖTS	RARRAR	SISIE			
KVALJUR	REPTIL	SPINNAKERN				
FATTA	TAVADDERAD	NFET				
Ö	SÄLLÄ	RO	AVSKED			
FUK- FART	VÄRMEMPUMP	TOR	K			
KANT	ANTIK	NI	FRÖ			
S	ARG	KONSTKRITIKER				
VISS STÄLLA SIO IN	LISMARE	INÅT	FARA			
MÅL- MÄSLIN	MG	BEDRIVEN	FÖRR			
KORALL- REV	ATOLL	NU	IDAG	JÄRPE		

B



NIBE Energy Systems
Box 14
285 21 Markaryd.

TÄVLA OCH VINN MED NIBE

Den här gången är det ett snyggt och praktiskt paraply i pris.
Senast den 5/4 vill vi ha ditt svar.
Vinnare och rätt lösning presenteras i nästa nummer av NIBE Proffsnytt.

										SEPARERAT	BYTER FJÄRRKONTROLL	GÅR SKILDA I	KASTA UPP	PASSAT IN	BEKVÄM	RIVIT SÖNDER
GLATT UNDERLAG	PRESENT	PÅ HUGGET	FATTA	PRELIMINÄRTITEL	UTREDD	BETAR I AFRIKA	SKYMTA KAMP	BE-SKYDDAR	SKALDJUR MED EGEN SKIVA	LUGNA	OMBUD OCH NOT SKRUVADE	SKÅPE-SPELÄNDE GÄRY				
KAN AKUPUNKTUREN HANDESKAS MED	I BÖN	A LA PÅ MENY	SKRÄCK	SÖTAT	1000	TREVLIG LÖSNING!	GÖR MÅNGA KLIPP	ONORMALT VIGA PERSONER	STADS-HOTELL	VAR VÄL DINDSAURIERNA	MEG EN GÅNG	FLOCK-NÄMN				
SI KAN MAN HETA SKALL PRA	POPULÄR I AKVARIET MADRIDJA	MITT I VECKAN UTSRÄLNING	LITET KVALITER	CHANSADE MINNES-ANFÖCKNINGEN	LUS I MONKER KAN MAN TILLTALAS	STOR JÄMÄRE LEPPES AV ANNAN	STOR JÄMÄRE LEPPES AV ANNAN	INSTINKTER PARASIT	SVÄVEL	LÄCKTE UT VILOSTAD	SPORRA HAR HÄST PÅ HUV	KOM UPP				
TOO	KURTIS	TAPPERHET HAR RATTEN	SMALL RAK	FLOCKNÄMN	ENERGI	STILLHET OGNÄ IGENOM!	VARNINGSSIGNALÉN	AVRÄPPE ANVÄNDS I NÖDFALL	PANNÖL FUNDERSK SOM RÄTTES-SNÖRE	DENNES JÄRN	SKÄR MITT I LED	FOR-FÄRAPE				
BACKE BERGM	FORPRA KÄRE	ONORMALT VIGA PERSONER	HÄNGER OVANFÖR RITBORD	FORPRA KÄRE	FATTA	TON	KORS-ORPS-KUNGEN 2013	LAGRAS EN DEL I	YTMÄTT PÖNERADE	YTMÄTT PÖNERADE	YTMÄTT PÖNERADE	YTMÄTT PÖNERADE				

5

Fem skäl till att NIBE F1245 är bästa valet för svenska villaägare enligt Energimyndighetens test. Den vanligaste bergvärmepumpköparen i Sverige är ett hushåll med hög energiförbrukning, uppvärmning med radiatorer, och hög varmvattenförbrukning.

1. NIBE F1245 ger högst besparing av alla testade märken för dessa hushåll.

2. NIBE F1245 har bäst resultat i 14 av 25 punkter för dessa hushåll.

3. NIBE F1245 är den enda produkt som når COP högre än 5.0 i dessa hus.

4. NIBE F1245 har med 258 liter den högsta varmvattenkapaciteten av alla testade produkter.

5. NIBE F1245 är den mest kompakta och tar minst plats av alla de testade modellerna.



www.nibe.se

Rätt lösning (orden i de färgade fälten):

Namn

Adress

Företag

Postnr & Ort

Skicka till: NIBE Energy Systems, att: Marknadsavd. Box 14, 285 21 MARKARYD.
(Eller maila de markerade orden till: lina.simonsson@nibe.se) OBS! Tävligen gäller ej NIBE-anställda.