



PROFFSNYTT Nr. 1/2010

# STÖRSTA installationen hittills!

# BURKEN

ÄR HJÄRTAT I ALLT

DET LÖNAR SIG MED UTBILDNINGAR

# ”NIBE Villavärme” uppgraderas till ”NIBE Energy Systems”!

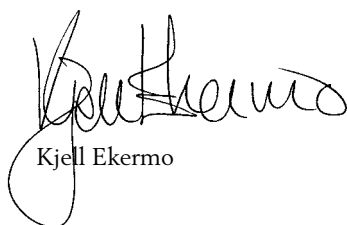
**I MÅNGA ÅR** har vi fokuserat vår verksamhet på produkter för varmvattenberedning och uppvärmning av enfamiljshus. Men under åren har vi kraftfullt expanderat vårt sortimentet. Idag erbjuder vi marknadens klart bredaste produktutbud. Från enstycksförsäljning till kompletta energieffektiva konceptlösningar i syfte att ge kunden en behaglig, kostnadsbesparande och miljövänlig inomhuskomfort. Produktsortimentet och vårt erbjudande riktar sig inte längre bara mot enfamiljshus utan även mot större fastigheter, industrier, sjukhus, skolor mm. Ett exempel är värmeanläggningen i vår egen nya braskaminfabrik i Markaryd som du kan läsa om på annan plats i tidningen. Förnyelsebar energi är verkligen ledordet för framtiden och för vår verksamhet. Här är systemlösningar bestående av värmepumpar, solpaneler, styrningar och ackumulatörer alltmer vanliga i såväl Sverige som utomlands.

**FÖR ATT BÄTTRE** beskriva vår spännvidd och betona vår alltmer internationella närvaro byter vi därför nu namn från NIBE Villavärme till ”NIBE Energy Systems”.

**MED HISTORISKT LÅGA** temperaturnivåer under inledningen av januari, har vinterveckorna varit intensiva för de flesta av oss. Villa- och fastighetsägare är i stort behov av sina värmeanläggningar och elpriserna har återigen periodvis nått rekordnivåer. Värmesystem och tappvattenanläggningar har alla producerat enorma mängder varmvatten i kopparmantlade tryckkärl producerade i Markaryd, (läs om vår unika varmvattenberedarproduktion här i Proffssnytt).

**DEN SVENSKA VÄRMEPUMPSMARKNADEN** fortsatte att växa även under det sista kvartalet 2009 och vi tror på ett starkt år 2010 där vi under den kommande NORD-BYGG mässan i Stockholm välkomnar er alla som huvudgäster till vår monter.

**2010 BLIR ÅRET** då vi tar nya steg in i framtidens förnyelsebara energianvändning med marknadens mest kraftfulla produktkoncept!

  
Kjell Ekermo



**NIBE ENERGY  
SYSTEMS**  
Försäljning  
Kundsupport  
Marknads-  
kommunikation  
Tel: 0433-73 000

**VÄSTRA**  
Mikael Albo  
FALKÖPING  
Tel: 070- 699 55 80  
  
Christer Svensson  
V FRÖLUNDA  
Tel: 031-49 78 40  
Bil: 070-209 06 11

**NORRA NORRLAND**  
Ingemar Jonsson  
UMEÅ  
Tel: 090-18 00 89  
Bil: 070-209 73 02

**SYDVÄSTRA**  
Rolf Lindstrand  
SVENLJUNGA  
Tel: 0325-62 10 98  
Bil: 070-582 50 05

**MELLERSTA  
NORRLAND**  
Patrik Åhman  
DOMSJÖ  
Tel: 0660-528 28  
Bil: 070-190 04 79

**ÖSTRA**  
Ola Bredell  
KATRINEHOLM  
Tel: 0150-167 95  
Bil: 070-582 31 20

**SÖDRA NORRLAND**  
Tommy Landin  
HUDIKSVALL  
Tel: 0650-170 04  
Bil: 070-213 69 19

**SÖDRA**  
Fredrik Steiner  
HÖLLVIKEN  
Bil: 070-516 39 86

**STOCKHOLM**  
Li Niller  
SOLLENTUNA  
Tel: 08-754 39 65  
Bil: 070-573 98 03

**MARKARYD**  
Fredrik Snygg  
VITTSJÖ  
Bil: 070-190 03 16

Peter Eriksson  
SOLLENTUNA  
Tel: 08-754 39 62  
Bil: 070-655 45 05

Per Johansson  
SOLLENTUNA  
tel 08-7543960  
mobil 070-751 7409





Det lönar sig med

# UTBILDNING!

Allt fler VVS-installatörer skickar numera sin personal på NIBE:s olika utbildningar i Markaryd. Det är inte bara ny personal – utan minst lika ofta väldigt erfarna installatörer som sätter i skolbänken. Allt fler företagare berättar om hur de faktiskt tjänar pengar på att personalen har nya och djupare kunskaper, säger Staffan Frithiofsson på NIBE.

**DEN SOM ARBETAR** med värmepumpsinstallationer kan se tillbaks på lönsamma år. Och inte ens "krisåret" 2009 förmodade skapa större problem i branschen. Men detta innebär också en risk.

– Alla branscher som det går bra för drar till sig nya aktörer, fortsätter Staffan.

Man ska inte tro att man får vara ensam om en lönsam nisch särskilt länge!

– Många av de som blivit av med jobben på de stora byggbolagen satsar idag på att starta eget. Och just värmepumpar är intressant för många. I detta läget är utbildningen extra viktigt. Ryktet om vem som är snabb och duktig sprider sig snabbt. Och nya kunskaper betyder ofta att man kan utföra sitt arbete både snabbare och med större säkerhet.

Även etablerade företag märker av ny konkurrens, och att då ha dokumenterat

utbildad personal har fördelar både när det gäller att sälja och att få bättre ekonomi i projekten.

– Det är inte ovanligt att installatörer som själva satt många värmepumpar skickar en yngre och ny medarbetare till oss för att gå en kurs, berättar Staffan.

– När han sedan kommer hem så visar det sig kanske att den nya killen får igång en värmepump på färre timmar, och med färre återbesök.

Då händer det att vi får hit även chefen på kurs för att ta reda på vad det egentligen är vi lär ut!

## SPECIALKURSER

Idag erbjuder NIBE också allt fler specialkurser. Den mest avancerade är EUCERT som drivs i samband med mitthögskolan i Sundsvall och som syftar till att göra

deltagaren till Certifierad Värmepumpsinstallatör. Utbildningen som är på två dagar plus självstudier ger till och med akademiska poäng!

Men även det faktum att allt fler är intresserade av att ha värmepumpar i kommersiella fastigheter har lett till tre helt nya fastighetsutbildningar.

En av de som själv gått en av dessa är Sivert Andersson från Vattenhuset i Borlänge.

– Jag har jobbat länge och satt en hel del värmepumpar, berättar Sivert.

– Men just när det gäller fastigheter är det mycket som är annorlunda, inte minst när det gäller dimensioneringar och uppstarter. Just uppstarterna av F1330 i fastigheter är jag mycket säkrare på nu och det går betydligt snabbare än tidigare att få igång en installation.

## NIBE:s utbildningar

Här hittar du alla våra utbildningar i vår. Alla priser inkluderar allt kursmaterial, alla måltider, samt i förekommande fall övernattningskostnader. Moms tillkommer.

Läs mer på [www.nibe.se/Partners/NIBE-Training/](http://www.nibe.se/Partners/NIBE-Training/)

### LUFT/VATTENVÄRMEPUMPAR

(1 dag - 1.700:-) 17/2, 18/3, 16/4

### NIBE SPLIT

(1 dag - 1.700:-) 16/2, 17/3, 15/4

### SMO-BASERADE DOCKNINGAR

(1 dag - 1.900:-) 25/2, 24/3, 21/4

### BERGVÄRMEPUMPAR STEG 1

(1 dag - 1.400:-) 23/2, 20/4, 19/5

### BERGVÄRMEPUMPAR STEG 2

(2 dagar - 4.100:-) 10-11/3, 12-13/4, 10-11/5

### F1330 FÖR FASTIGHETSSKÖTARE

(1 dag - 1.600:-) 19/2, 26/3, 7/5

### FASTIGHETSVÄRMEPUMPAR STEG 1

(1 dag - 1.900:-) 8/3, 26/4, 2/7

### FASTIGHETSVÄRMEPUMPAR STEG 2

(2 dagar - 4.900:-) 11-12/2, 2-3/3, 4-5/5, 10-11/6

### EU-CERTIFIERING (2 dagar + självstudier - 4.400:-)

8-9/2, 15-16/3, 28-29/4, 15-16/6

### TEKNISK SÄLJKURS FÖR NIBE F1145/F1245

OCH NIBE SPLIT (1 dag - 1.100:-) 5/3, 7/4, 3/5, 7/6



# BURKEN!

## HJÄRTAT I ALLT

När man talar om värmeanläggningar och värmepumpar så är det mycket tal om elektronik, styrning och högteknologi. Men i varje värmeanläggnings hjärta finns ett tryckkärl. En på ytan oansenlig burk. Men en burk som är hela grunden till NIBE.

De ligger i travar utanför NIBEs fabrik i Markaryd. På stora truck-ställningar ser de ut som gasoltuber i storformat. 100-tals så kallade "burkar".

Ganska oansenliga.

Men skenet bedrar. Det är tryckkärlen som är själva hjärtat i alla moderna värmeanläggningar. Och hjärtat i NIBE.

NIBE började med varmvattenberedare redan 1955. Skälet var en ny lag som föreskrev att det skulle finnas varmvatten i alla mjölkkrum på landets gårdar. Snart blev varmvatten vanligare även i bostäder och marknaden växte. Redan på 60-talet ersattes de öppna kärnen av slutna tryck-

kärl och i Markaryd utvecklade man helt nya tillverkningsprinciper. Det ofta aggressiva svenska vattnet kräver speciella skydd mot korrosion och NIBE tog fram ett unikt sätt att klä stälkärnen med koppar – en metod som man med förädling använder än idag.

När staten kom med direktiv om vattenburen värme på 70-talet så blev varmvattenberedartillverkningen basen för NIBEs nya satsning på villavärme. Och när det på 80-talet påbjöds att man skulle återvinna frånluften så var det återigen beredarkompetensen som låg i botten för hela satsningen på värmepumpar.

# ”Det är tryckkärlen som är själva hjärtat i alla moderna värmeanläggningar”

## UTVECKLAT KLASSISKT HANTVERK

Grunden i tillverkning av tryckkärl är att man TIG-svetsar kopparplåt till ett ”rör”. I en stor hydraulpress pressar man samtidigt kopparplåt till det som ska bli kärlets välvda gavlar. ”Rören” placeras i ytterrör av stål och koppargavlarna TIG-svetsas (alltså att metallerna smälts ihop) på kopparröret. Därefter läckagetestas kopparkärnen, varpå stålgavlarna svetsas på även på det yttre stålhöljet. Det färdiga kopparmantlade kärlet trycktestas sedan med ca 13 bars tryck och läckagetestas ytterligare en gång.

Beroende på hur vattnet ska värmas upp förses också kärlet med vattenslingor i koppar, el-patroner eller annan uppvärmning.

– Det är i stort sett bara vi i hela Sverige som tillverkar den här sortens kärl, säger Gert Åkesson som är projektledare på NIBE.

– Även om principen i grunden är densamma som på 60-talet så utvecklar vi hela tiden metoder för att bli effektivare. Det är det som gör att vi kan ha kvar produktionen i Sverige. Vi har fler och fler robotar, vi återvinner processvärme, vi letar efter smartare sätt att utnyttja material och så vidare. I och med att vi både har utveckling och tillverkning på samma ställe kan vi samtidigt anpassa smarta konstruktioner med enkla och rationella tillverkningslösningar. På detta sätt drar vi nytta av allas erfarenheter i produktutvecklingen. Vi är ju smålänningar i själen. Det går inte en dag utan att vi diskuterar något som höjer kvaliteten eller sänker tillverkningskostnaden.

– Men samtidigt har vi en så djup botten i hantverket bakom det hela, att alla som arbetar i produktionen har ett medfött ”öga” för kvalitet. Det ligger i själen.

## TRE TYPER AV KORROSSIONSSKYDD

NIBE är idag Sveriges största tillverkare av tryckkärl för varmvattenberedare och värmepumpar. Man är också ensam i Europa om att erbjuda alla de tre vanligaste sorternas korrosionsskydd: Kopparmantling, rostfritt stål och emaljering.

Kopparmantling är nästan helt dominerande i Sverige och man säljer även en hel del till Holland. Rostfritt används i vissa länder som till exempel Norge och Finland. Söderut i Europa är det primärt emaljerade kärl som används, mycket på grund av tradition och kalkhaltigt vatten.

– En av NIBEs principer är att tillverka så nära marknaden som möjligt, berättar Gert.

– Därför har vi all vår mesta produktion av emaljerade kärl vid vår fabrik i Polen. De är verkligen experter på detta.

Möjligheten att få kärl med olika skydd är en produktfördel som Gert menar att många glömmer bort.

– Människor på orter med speciella vattenförutsättningar kan ibland ha en bild av att det bara är ett visst märke som gäller. Men det visar sig ofta bero på att just det märket haft en säljare som aktivt sålt kärl med en viss typ av skydd.

– Det ironiska är att oavsett vilken typ av kärl det rör sig om så är det med stor sannolikhet vi på NIBE som har tillverkat det. Många företag i villavärmebranschen i Sverige köper eller har köpt sina kärl av oss. Men det berättar vi inte för någon.





# STÖRSTA installationen hittills!



Den hittills största bergvärmeinstallationen med NIBE-produkter är faktiskt gjord hos just NIBE. I den nya brasvärmefabriken i Markaryd svarar nämligen inte mindre än nio NIBE F1330 på vardera 60 kW för uppvärmningen – och kylningen!

**NIBES BRASVÄRMERFABRIK** i Markaryd är en imponerande byggnad på hela 23.500 kvadratmeter. Allt uppvärmt!

2/3 delar (14500 m<sup>2</sup>) är produktionsyta för just brasvärmekaminer, medan den kvarvarande 1/3 (7000 m<sup>2</sup>) är centralgodsmottagning och lager för hela NIBE i Markaryd.

De nio värmepumparna på totalt 540 kW hämtar sin värme från berggrunden genom 100 borrhål. När fabriken startar på mornarna får de hjälp av gaspannor under kanske 20-25 minuter.

Värmen från värmepumparna avges dels i tilluftsfläktarna och dels i konvektorer i taket.

## BRA ARBETSMILJÖ – ÅRET RUNT

Men det riktigt unika på brasvärmefabriken är att hela uppvärmningssystemet också är kopplat för frikyla. Under varma somrardagar körs det "baklänges" och den utventilerade processvärmen pumpas ner i borrhålen som då återladdas.

– Ska vi ha ett gott resultat så måste vi erbjuda en bra arbetsmiljö, säger Henrik Axelsson som är produktionschef på NIBE Brasvärme.

– Att stå och svetsa när det är 30° varmt kan bli olidligt. Men med frikylan känner man verkligen att det är svalare inne än ute på sommaren! Och detta utan att vi gör av med mer energi än vad cirkulationspumparna drar.

En annan fördel är "återladdningen" av marken. Borrhålen runt fabriken är placerade med 15 meters mellanrum. Så det vill till att marken kan laddas med ny värme under sommaren, och det gör den med den här metoden.

– Det är svårt att säga hur mycket vi sparar.

– Men jämfört med traditionell värme och eventuell luftkonditionering så talar vi om miljontals kronor – varje år!



## Massor av nya tillbehör till nya värmepumpar!

Nu börjar tillbehören till våra nya värmepumpsmodeller komma på bred front! Både den nya generationens markvärmepumpar NIBE F1145/F1245 och helt nya luft/vatten-värmepumpen NIBE SPLIT.

Så nu finns det ännu fler argument!

Här är en lista på de nya tillbehören:

### NIBE F1145/F1245

**POOL40:** Pooltillsatsen som låter dig styra pooluppvärmningen med värmepumpen på ett energisnålt sätt.

**ECS 40/41:** Undershuntgrupper för den som till exempel ska ha golvvärme eller olika radiatorsystem på en och samma värmepump.

**AXC 40:** Låter dig använda en extra oljepanna eller fjärrvärme som spetsvärme.

**PCS44:** Frikylestyrningen som gör att du kan erbjuda din kund svalka under varma sommark dagar.

**FLM:** Frånluftmodul, ventilationsåtervinning.

**SMS40:** GSM modulen för styrning och kontroll på distans finns nu också för den nya generationens värmepumpar.

**RMU:** Rumsenhet med bland annat rumsgivare.

### NIBE SPLIT

**MARKSTATIV:** För att ställa NIBE SPLIT på marken

**VÄGGKONSOL:** Ger fri mark under din NIBE Split, och låter dig montera den så högt upp du vill.

**KÖLDMEDIERÖRSATSER:** I NIBE SPLIT är det köldmedia som används mellan ute- och innedel. Dessa kompletta satser används när det är längre avstånd än standard.

**VCC22:** Värme/Kyla tillsats. Används för att använda NIBE Split som luftkonditionering. (kombineras med ACK 22 – Kabelsats och ESV 22 – Extra Styrventil).



# Luft/Vatten

## – värmepumpar i fastigheter

Luft/vatten-värmepumparna blir allt bättre och fler som saknar markförutsättningarna för berg/jordvärme väljer istället NIBE F2025, och sparar stora pengar.

**OFTAST RÖR DET** sig om villor och privatbostäder. Men på senare tid har allt fler satt luft/vatten-värmepumpar även i kommersiella fastigheter.

Ett exempel på detta är Norskens Träindustri i Ljungby. Här värmer man ca 600 kvadratmeter i två plan med tre NIBE F2025 på vardera 14 kW. Dessa seriekopplades tillsammans med en 42 kW EP42 elpanna.

Alla de uppvärmda lokalerna har golvvärme – även på det andra våningsplanet.

– Vi har testat det hela under kalla vinterdagar och systemet fungerar helt problemfritt, säger Sven-Olof Sjöholm på Norskens Träindustri.

Allt fler inser att Luft/Vatten-värmepumpar är ett alternativ även för fastigheter.

– Med vår styrning kan vi seriekoppla upp till nio enheter, säger Fredrik Snygg på NIBE. Det gör att vi kan ha upp till 126 kW värme, och det täcker en väldigt stor del av fastigheterna i södra Sverige.



### RÄTT LÖSNING: Värme och kyla Vinnare i korsordstävlingen NIBE Proffsnytt 4/09 är:

Kurt Wallentin, AB SOLEX, MÖLNBO • Ulla-Britt Hilton, ELECTRO ENGINEERING AB, JOHANNESHÖV • Jonas Gideonsson, BRAVIDA, LYCKSELE • Jan Hedalm, JOHANNSSONS RÖR AB, LULEÅ • Anders Pettersson, DALA EL & KYLTEKNIK AB, LUDVIKA • Eric Renstrand, ERIC RENSTRAND VVS-KONSULT AB, NÄRKESBERG • Rolf Albihn, RAVENCO ENERGI OCH VENTILATIONS-KONTROLL, HISINGS-BACKA • Per Åström, UMEÅ BERG & JORDVÄRMETEKNIK, SÄVAR • Hans Holmgren, HOLMGRENS RÖR OCH VÄRME AB, HUDDINGE • Eva Samuelsson INCOORD INSTALLATIONSCOORDINATOR AB, DANDERYD

**B**

NIBE Energy Systems AB  
 Box 14  
 285 21 Markaryd.

# TÄVLA OCH VINN MED NIBE

Korsord är en proffsnytt-tradition. Den här gången är priset en NIBE-ryggsäck.  
 Senast den 5/3 vill vi ha ditt svar.  
 Vinnare och rätt lösning presenteras i nästa nummer av NIBE Proffsnytt.

	BISARR	KAN OINTRES-SANT	BYTE FÖR SEDANT DJUR	NED-PRÄNTAD	GALLERIA	GENOM-LIPIT	
	GIGANT-ISK	HÄR BORT-KÖRD	MÄRKE	FÄR SKL AV-SVIMMAD			
	GÄRNING-ARNA		GÄTT I HAVET BOR FÖLJAS	KOMMA FRÅM FÄNIGT			
	LAG	HÄNGER PÅ MÅNGA VÄGGAR VÄLDIG	SPRUNGIT ORÖHÅG-LIGT				
	STÖRTAT SAMMAN	BEKVÄMA HÖRNEN				SAL	
	KAN VARA VARA TILL	LÄKER KALIJUM	GÖR FRISK VINKAST	ÄR SLALOM-TÄV-LINGAR	HÖGT I LÈK	KÄNNER HÅBEGÄR	
	SA KAN MAN HETA	SNIV-BLADET	REPA FÄRYGS-FÖRBAND	ÄR INGA STORA GREJOR	FRAKAS-SERAT		SPARKADE
	SPRINGA FORT	LÄGGER BILISTEN IN KAN HJÄLPA VIL LYFT		SKJUTITS IGEN	SYSSEL-SÄTTER ÅSKADARE	SKOLA SÖTSAK HÄR ALLA GULF-BÄNDER	ÄR TOJBARA
	VILL GOLFA-KÄVEN TILL	STOP		HÄLAON-BILD	SKJUTITS I SOMMAR ENSAM-STENVE	KEJSARE	
	AVGUDA			GÅ I VATTEN	SYSSEL-SÄTTER MEPLARE FAKTISK		
KAN SES MED FASA	FÖR TA DEL AV KÄR-LETENSKAP KAN MAN FÅ STUTEN				ENGELSKA LÖGNER		
TÄTORT		KORT ATTEST MÖREL-JÄTTE	MITT FROSK	TITTADE ÖPEN		FÖRFÖGAS	
DRAR MAN ÖVER TÄCKET	SNURRA GER STUBERÄNDE KÄP		DUMBOM HON KOM FÖRST		GÅR SKILDVA FLICK-NÄMM		
KÖPT SENARE				LÅNG-RÄNDIG TON			
FRAMTÄ-ANPA	TREVILIG LÖSNING!	YTA	SLUMMER		VINST	KORS-ORIS-KUNGEN 2010	

# 5 SKÄL ATT GÅ EN UTBILDNING HOS NIBE

**1. NYA MARKNADER**  
 Många har en viss typ av installationer som de i huvudsak arbetar med. Gå en utbildning som gäller en annan typ så ökar du din marknad betydligt.

**2. HÖGRE KONKURRENSKRAFT**  
 Det blir allt fler värmepumpsinstallatörer. Den som kan visa på utbildad (och certifierad) personal har en klar fördel i konkurrensen.

**3. MINDRE TID**  
 Personal med rätt utbildning löser sina uppgifter snabbare och med färre fel. Det ger utrymme för fler uppdrag och högre lönsamhet.

**4. MER PENGAR**  
 Den som går en kurs hos oss lär sig ofta nya smarta metoder som leder till färre återbesök och bättre lönsamhet.

**5. STÖRRE UPPDRAG**  
 Allt fler uppdrag går genom upphandlingar. Personal med utbildning kan ge värdefulla extrapöäng när ditt företag jämförs med andra.

Rätt lösning (orden i de färgade fälten):.....

.....

Namn.....

Adress.....

Företag.....

Postnr & Ort.....

Skicka till: NIBE Energy Systems AB, att: Marknadsavd. Box 14, 285 21 MARKARYD.  
 (Eller maila de markerade orden till: anna.juhlin@nibe.se) OBS! Tävligen gäller ej NIBE-anställda.